

フジテレビ『とくダネ』や雑誌『プレジデント』で  
 商売心理学の達人として紹介され、アマゾンでは「広告」  
 「マーケティング」両部門で1位獲得の講師が解説！

消費税対策セミナー

販促・接客・広告・セールスに  
 即・応用できるテクニック

集客・売上・契約で結果が出る

# 商売繁盛 9つの心理学的テクニック

消費税増税による厳しい状況を打破して売上を確保するには、  
 「お客様の購買心理」を良く捉えてセールスや広告・販促活動を行  
 うことが大切です。

そこで本講座では、集客・販促指導の人気カリスマ講師が、営業  
 や販売の現場で直ぐに実践できる、顧客心理学を活かした販売テ  
 クニックについて簡単なクイズや演習を交え伝授いたします。

商売は  
 経済学より  
 心理学



【講師】ファーストアドバンテージ有限会社  
 代表取締役 **酒井 とし夫 氏**

1962年生まれ。立教大学社会学部卒業後、中堅広  
 告代理店勤務を経て、広告制作会社を設立。以降、  
 広告制作・パソコンスクール事業・ネット通販等のビジネ  
 スを立ち上げる。現在は、集客・広告宣伝・販促等の  
 コンサルタントと共にセミナー講師として活躍中。

【著書】『売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本』  
 『広告宣伝心理術』はアマゾンで1位獲得。

【講座内容】人気講師による大好評のセミナー！

- 商売は経済学より「心理学」
- お客様の心を捉える9つの心理学的テクニック
- お客様に30秒で好かれる方法
- お客様と5分で親友になる方法
- コミュニケーションの天才が使っている3つのスキル

**日時** 平成28年**8月26日(金)** 13:30～16:30

**会場** 厚木商工会議所 1階 101会議室 (厚木市栄町 1-16-15)

**定員** 70名

**申込み** 8月19日(金)までに、TELまたはFAXにてお申込みください。  
 TEL▶ 046-221-2153 (経営支援課 平井)  
 FAX▶ 046-222-0607

**主催** 厚木商工会議所

受講  
 無料

筆記用具  
 持参

\* 切らずにFAXしてください。

(8/26)「商売繁盛 9つの心理学的テクニック」受講申込書

月 日 申込

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地 〒			

\*ご記入されました個人情報、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。\*3名からのお申し込みは、本紙をコピーしてお使いください。