

工務店で営業経験ゼロから1年で1億1150万円の受注を獲得

# 実践すれば9割は上手くいく 中小建設・建築関連業の 地域密着型 仕事受注法



机上論ではない！人口たった5千人の町でもできたノウハウを伝授



**増客・増収を続けハウスメーカーの下請けから脱却した実例を交え解説**

超高齢化社会や消費税増税、人手不足、原材料の値上がりなど、中小建築関連業を取り巻く経営環境は一段と厳しさを増しております。このような環境の中、大手ハウスメーカーや地域競争に負けずに受注するにはどのような方法があるのか？ 工務店に入社し、営業経験ゼロから独自の営業手法で業績を大きく伸ばした講師が、地域密着企業だから出来る仕事受注法について体験事例を交えご紹介いたします。

## 講師

(株)インナーコンサルティング  
代表取締役 **郡司 守氏**



1973年栃木県生まれ。駿河台大学法学部卒業後、工場勤務を経て工務店に入社し、新規事業立ち上げを任される。営業経験ないにもかかわらず、わずか1年で1億1150万円の新築住宅の受注を獲得。その後、売上の90%を占めていた大手ハウスメーカーの下請けから完全脱却を成し遂げる。2011年独立。40業種150名以上の経営者にアドバイスをを行い、高い増客増収の結果を出している。また、団体等のセミナー講師として活躍中。

## 講座内容

- ◆ 仕事を受注するために重要なこととは？
- ◆ 営業経験ゼロでも売れるコツとは？
- ◆ 受注が取れる3つのポイント
  - ① お客様と信頼関係をつくる
  - ② 仕事が取れる3つの質問
  - ③ ズーと受注が取れる「受注獲得 PDCA」

**日時** 平成28年 **11月24日(木)**  
**13:30~15:30**

**会場** 厚木商工会議所  
1階 101中会議室  
(厚木市栄町 1-16-15)

**定員** 70名

**申込** 11月18日(金)までに、TELまたはFAXでお申込みください。(経営支援課 平井)

TEL▶046-221-2153  
FAX▶046-222-0607

**主催** 厚木商工会議所

**受講無料**

\* 切らずにFAX送信してください。

申込: 月 日

(11/24)「実践すれば9割は上手くいく 仕事受注法」受講申込書

事業所名		TEL	
所在地	〒	FAX	
受講者名			

\*ご記入されました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。