

# あなたの会社の管理職・リーダーを育てる

## 管理職・リーダーのための 実践力向上セミナー

職場の成果のカギを握る中堅の管理者・リーダーに必要なスキルを高めます。

(全8回 詳細は裏面参照)

### 第3回 会社のための、 WEBマーケティング活用術

#### ★本セミナーの内容

◆今や企業にとって欠かせないWEBマーケティング。効果的な活用方法を、事例を交えて分かり易く解説いたします。

- ①会社にとって効果的なWEBサイトとは?
- ②ブログを立ち上げて、会社の事を知ってもらおう!
- ③SNSを有効活用しよう!!

◆日時: **2018年10月16日(火)**

PM2:00~4:00

厚木商工会議所3階 302号室

◆講師: NPO厚木診断士の会

中小企業診断士 安藤 昌明

◆お申込み・問い合わせ

厚木商工会議所中小企業相談所

TEL: 046-221-2153

.....(FAX: 046-222-0607).....

(第3回セミナー申し込み)

#### 【主催】

厚木商工会議所  
NPO厚木診断士の会

#### ■対象

・管理職・リーダー  
の皆様

#### ■受講料(1回)

会 員: 5000円

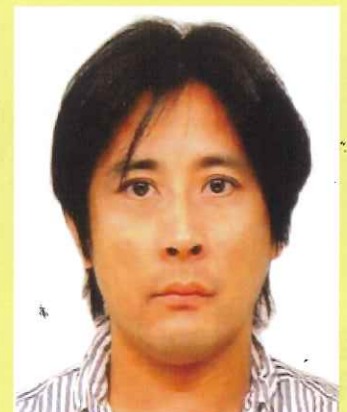
非会員: 6000円

当日会場に、ご持参ください。

#### 【講師の紹介】

中小企業診断士  
安藤 昌明

・厚木診断士の会 会員  
・「経営戦略×デザイン  
×WEBマーケティング  
×IT活用」を組み合わせ  
て、様々な業種の  
多くの企業を支援中。



事業所名	
所在地	住所: TEL:
参加者名	

※ご記入いただきました個人情報、セミナー運営の目的以外に使用致しません。



	テーマ	概要	講師
第1回 8月21日 (火) PM2:00 ~4:00	このツールを使おう！ 生き生き社内会議の進め方	◆あなたの会社の会議は、結果のでる会議になっていますか。活 き生き会議に変える方法 ・振り返り会議 ・アイデアの抽出を促す質問のテクニックとは ・論理的に具体策を考えるロジックツリーとは	中小企業 診断士 尾又啓介
第2回 9月18日 (火) PM2:00 ~4:00	よくわかる資金繰り と売掛金管理の ノウハウ	◆会社の繁栄を築く、資金繰りと売掛金管理のノウハウを、お伝 えます。 ・「勘定合符」の活用 ・品物を売った後の管理 ・正しい資金繰り管理の方法を一箱に学びましょう	中小企業 診断士 原幸雄
第3回 10月16日 (火) PM2:00~ 4:00	会社のための、 WEBマーケティング 活用術	◆自社ホームページを活用したWEBマーケティングについて、お 話します。 ・ホームページの目標と現状を認識しよう。 ・ホームページのコンセプトを考えよう。 ・成約率【ホームページの目標達成】を上げる方法を知ろう。 ・SEOについて学ぼう。	中小企業 診断士 安藤昌明
第4回 11月20日 (火) PM2:00 ~4:00	実践！技術・技能 継承の進め方	◆事業を継続していく最も重要なことの一つに技術・技能の継承 があります。本講座は技術・技能を継承する方法について、解説 し、技術・技能を効率よく進めていく方法を学習することを狙い としています。 ・技術と技能の違いは何か ・技術・技能継承を進める組織をつくる ・技術・技能継承を進めていく手順とポイント	中小企業 診断士 山田正美
第5回 12月18日 (火) PM2:00 ~4:00	たった4つの質問 で雑談が相談に 変わる営業手法	◆毎月訪問しているお客さまとの会話ただの雑談で終わっていな いのですか？ ・雑談と相談の違いとは ・4つの質問を使うだけで、お客さまの心をつかめ営業成績が上 がる方法を一緒にやってみましょう。	中小企業 診断士 内山崇行
第6回 平成31年 1月22日 (火) PM2:00 ~4:00	新入社員受け入れ 準備講座	◆新入社員研修として、社会人のマナーや会社のルールを教えて も、先輩ができていなければ、新入社員研修の効果は半減します。 新入社員を受け入れる先輩の心構えと教え方のノウハウを伝授い たします。 ・新人研修の重要性 ・新人に教え方・育て方 ・指導計画の立て方 ・コミュニケーションの取り方	中小企業 診断士 島崎高偉
第7回 2月19日 (火) PM2:00 ~4:00	中堅社員が最低限 知っておくべき財 務諸表の知識	◆「財務諸表」の知識は千差万別で、仕事に直接関係ないからと 苦手意識を持つ人も多いのが実態です。当セミナーでは、その基 本知識を習得します。 ・損益計算書の仕組み →売上高と経費、5つの利益など ・貸借対照表の仕組み →資産と負債と資本、流動と固定な ・損益分岐点売上高とは？ ・財務分析のポイント →成長性、収益性、安全性、生産性など	中小企業 診断士 日向雅之
第8回 3月19日 (火) PM2:00 ~4:00	成果が出る組織の 作り方	◆成果が出るチームは、ゆるぎない信頼関係で結ばれています。 成果の出る組織の作り方を共に学んでいきましょう。 ・話し方・聴き方の技術とは ・信頼関係を築く方法 ・質問/フィードバックの着眼点 ・成果の出るチームを創るゲーム（体験型ビジネスゲーム）	中小企業 診断士 北川晴久